

対談:元コンサドーレ札幌・日本代表 吉原宏太さんを迎えて
「サッカーを通じて見えたもの」

御社の営業電話をお任せしてみませんか？

(株)HIGHFIVE 代表取締役 藤岡正明氏

株式会社HIGHFIVE 代表取締役の藤岡です。社名の「ハイファイブ」はハイタッチの意味です。「どんなときも爽やかに歩いて生きていくミライへ」を合言葉に、環境や年齢、性別にかかわらず、豊かで幸せを分かち合える社会を目指し、活動しています。関わる全ての方とハイタッチできるよう努めております。弊社のサービス内容を簡単に記載させていただきます。

【事業内容】

- ①DXコンサルティング:企業のデジタルトランスフォーメーション(DX)推進、IT化、人材育成の支援、(例)PBXをクラウド上に置き、スマホでの内線、外線(011)発着信ができる環境を構築します。基幹システムとのAPI連携も可能です。
- ②コンタクトセンター受託:(例)インバウンド、アウトバウンドの専門チームをフルリモートで構築します。
- ③テレマーケティング:新規顧客へのアポイント取得を目的とした架電サービス。リスト件数に応じた料金プランがあり、詳細なレポートを提供しています。(例)アタック100→100件のアタックリストを、エリア、業種、資本金、売上、従業員数などのご

要望をいただき、オーダーメイドで作成し、電話で商談設定をします。

49,800円～

- ④メールマーケティング:リスト作成後、フォームメールを1件1件手で送信し、見込み客を創出し、商談の設定まで行います。
- ⑤マーケティングオートメーションツールを用いた、顧客育成サポート:専用ツールを用いて、顧客拡大のためのサポートを行っております。

詳細のご説明が必要でしたら、お問い合わせ下さい。本日は貴重なお時間をいただき、誠にありがとうございました。

