

中長期的な経営戦略の一つとしてのM&A

(株)fundbook アナリスト 眞田優斗 氏

新会員卓話 柴山和範 会員

新年おめでとうございます。2025年巳年に新会員卓話をさせていただきますありがとうございます。

【自己紹介】

- ・ 現在59才、本年年男の巳年。
- ・ 出身は愛知県、現在の清須市です。歴史物で名前を聞く「織田信長」の清洲町で生まれました。余談ですが新幹線で名古屋駅から大阪方面に向かって5分程度で右側に紅いお城(清洲城)が見られます。その町で生まれました。
- ・ 22才まで愛知県で過ごし、大学卒業後に株式会社スリーボンドに入社し、愛知県を離れています。
- ・ 趣味はスポーツ観戦。特に野球観戦、サッカー観戦、相撲観戦、バスケットボール観戦他、現場で観戦するのが好きです。
- ・ 札幌東ロータリークラブ入会は2023年6月に入会しました。
- ・ 札幌は2023年1月から勤務し、現在は単身赴任しています。帰省先は神奈川県横浜市で、家族は妻と子供3人の5人家族です。

【会社紹介】

株式会社スリーボンド、創業は1955年5月で、おかげさまで本年5月で70周年を迎える企業となりました。本社は東京都八王子市で、余談ですが隣には早稲田実業の野球グラウンド(王貞治記念球場)があります。日本含め、北中米・欧州・アジア・中国など23ヶ国153拠点(法人、製造工場)でビジネスを展開させていただいています。

スリーボンドの始まりは、創業者が1950年ごろに車が立ち去った後の漏れ落ちたオイル、水を見て、この様な漏れを防げば資源の節約になり、日本の復興にお役に立てる事を思いつき、主には車などのエンジン、ミッションのあわせ面に使用する「液状ガasket」を開発、販売し、世の中に広めたのがビジネスの始まりです。

- ・ スリーボンドは何している会社

先ほど述べました液状ガasket(シール剤)をはじめ、接着剤、コーティング剤などを製造・販売している会社です。現在、勤務してます「北海スリーボ

ンド」はスリーボンド商品を北海道全域に販売している会社です。本社は札幌で旭川と帯広に営業所があります。液状ガasket(シール剤)、接着剤、コーティング剤などを活用し、4つの市場を柱としています。

- ①輸送市場:主には世界の車メーカー、建機各社
- ②電子市場:携帯電話、カメラ、センサー、モーター各社
- ③公共工材市場:医療、鉄道、ガス、電力各社
- ④オートアフター市場:車購入店舗でのボディーコート、カーインテリア等

他にスポーツ支援として、スーパーフォーミュラへの参戦、軟式野球部(昔は硬式野球部がありました)、ゴルフ(男子:台湾の陳志忠プロ/女子:申ジエプロスポンサー)、スペシャルオリンピックスを支援しています。

【余談となりますが】

- ①私がスリーボンドに入社したきっかけは会社の硬式野球部から声をかけていただいたのがご縁でした。(スリーボンド硬式野球部マネージャーとして)
- ②スリーボンドに入社して海外畑が長く、フィリピン・インド・アメリカ・フランス・シンガポール駐在経験をさせていただきました。

【結び】

スリーボンドで働かせていただき、やはり海外での社員と関わった事が思い出です。世界は広く、政治、宗教、文化の違いはありますが同じ人間である事を学びました。又、海外駐在の際は自身の KEY WORDとして、(1)正直 (2)コミュニケーション (3)サポート この3つを信条として今でも活動しています。これで新会員卓話を終わらせていただきます。ご静聴ありがとうございました。

